

2008-01-25

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Des preuves d'enchère tardive dans les ventes sur eBay

par Ladislav Wintr

NBB Working Paper No 126 - Research Series

Enchérir durant les toutes dernières minutes ou secondes précédant la fin d'une vente est une stratégie habituelle des ventes aux enchères en ligne avec délais fixes. Se basant sur un ensemble considérable de données recueillies auprès d'eBay, ce rapport examine les trois explications de l'enchère tardive qui ont été suggérées dans la littérature.

Premièrement, rien n'indique que l'enchère tardive pourrait engendrer des gains collusoires pour les enchérisseurs. En d'autres termes, les prix des ventes aux enchères avec ou sans enchères tardives sont statistiquement identiques, toutes choses égales par ailleurs. Ce résultat s'applique à toutes les catégories de produits étudiées, pour autant qu'elles forment un groupe homogène.

Une autre hypothèse affirme que l'enchère tardive est une réponse stratégique à l'enchère multiple puisqu'elle ne laisse pas suffisamment de temps au surenchérisseur pour répondre (c.-à-d. surencherir). En effet, les résultats montrent que la présence d'un ou plusieurs enchérisseurs soumettant des offres multiples dans une vente aux enchères raccourcit de plus de 60 p.c., toutes choses égales par ailleurs, l'intervalle de temps entre la dernière enchère et la fin de la vente. L'article suggère en outre que la crainte de l'offre multiple peut être une cause d'enchère tardive aussi importante que la surenchère elle-même.

Enfin, l'enchère tardive peut être une stratégie optimale pour les experts qui veulent protéger leurs propres informations sur la valeur d'un objet mis en vente. Si seul un expert peut reconnaître la véritable valeur de revente d'un objet en vente (p. ex. une antiquité), son offre précoce peut être un signal pour les autres enchérisseurs les incitant à examiner attentivement l'objet et à éventuellement faire une offre. Le rapport confirme cette hypothèse en montrant que les experts sont les derniers à enchérir, toutes choses égales par ailleurs. Les collectionneurs sont en revanche les premiers à soumettre une offre. L'enchère tardive pourrait être trop risquée pour les collectionneurs car si leur enchère arrive après la fin de la vente, ils doivent attendre relativement longtemps avant qu'il y ait une autre vente pour le même objet. Les résultats révèlent également qu'à mesure que les enchérisseurs se familiarisent avec les règles d'eBay, ils tendent à enchérir légèrement plus tôt.