

2011-04-08

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Effets du commerce international sur la structure des salaires: le cas d'une petite économie ouverte

par Philip Du Caju, François Rycx et Ilan Tojerow

NBB Working Paper No 214 - Research Series

Le présent Working Paper examine l'incidence du commerce international sur les différences de salaire dans une petite économie ouverte, la Belgique en l'occurrence. Il cherche plus précisément à répondre aux questions suivantes: les travailleurs occupés dans des secteurs à forte intensité d'exportations perçoivent-ils des salaires plus élevés? les travailleurs occupés dans des secteurs à forte intensité d'importations perçoivent-ils des salaires moins élevés? le pays d'origine des importations a-t-il de l'importance? L'ampleur des écarts de salaires observés dans les secteurs à forte intensité d'importations diffère-t-elle selon que les importations proviennent principalement de pays à bas revenus ou de pays à revenus moyens ou élevés? Pour répondre à ces questions, les auteurs se sont appuyés sur des données détaillées appariées employeurs-employés (SES-SBS) couvrant l'ensemble de la période 1999-2006. Celles-ci contiennent des informations précises sur les caractéristiques des entreprises et sur les travailleurs individuels. Les données SES-SBS sont fusionnées avec celles relatives au commerce international (niveau du code NACE à 3 chiffres) provenant des statistiques de la Banque sur le commerce extérieur.

Ce Working Paper est l'un des rares à: 1) utiliser des données détaillées appariées employeurs-employés pour calculer les différences de salaire dans l'industrie et des données de panel désagrégées au niveau des branches pour étudier l'incidence de la variation des échanges commerciaux sur celle des écarts de salaires, 2) examiner l'impact des importations selon le pays d'origine. Les résultats sont très stables quelle que soit la spécification retenue. Ils mettent systématiquement en évidence l'existence d'une corrélation entre une forte exposition aux exportations et des différences de salaire plus élevées, alors que les importations exercent une incidence négative sur ceux-ci. De plus, les résultats indiquent que la pénétration des importations de pays à bas revenus a un impact significatif et négatif sur les différences de salaire intersectorielles, tandis que les importations de pays à revenus élevés semblent avoir une incidence plus ambiguë sur la structure des salaires. Les résultats suggèrent donc que les échanges commerciaux avec des pays à bas revenus et des pays à revenus élevés peuvent avoir des effets différents sur les écarts de salaires intersectoriels.